CAP ÉQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE A la MFR La Louisière

Ou en 1 an : Avoir un diplôme égal ou supérieur au niveau III (CAP)

Un tremplin pour devenir :



- Vendeur en prêt-à-porter, bricolage, sport, multimédia, boulangerie, poissonnerie, charcuterie, primeur, ...
- Employé en grande et moyenne surface spécialisée ou alimentaire

Poursuite d'étude possible :

BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente

Examen

Diplôme d'État de niveau III délivré par le ministère de l'Éducation Nationale à partir d'épreuves ponctuelles en fin de formation RNCP: N°34947

Conditions d'accès

- Être âgé de 16 à 30 ans (ou 15 ans après une classe de 3ème)
- Avoir signé un contrat d'apprentissage
- Après retour du dossier de candidature et entretien de recrutement

Tarif et conditions générales de vente

Formation par apprentissage gratuite

Frais liés à la vie résidentielle (restauration, hébergement) et de fonctionnement: 184.50 €/mois de septembre à juin Pré-inscription: 30€ non remboursable en cas d'annulation

Accessibilité Handicap

Bâtiment aux normes d'accessibilité aux personnes à mobilité réduite. Accès à la formation: nous consulter pour étudier la faisabilité avec notre référent handicap



Ouelques chiffres...

- 100% de réussite à l'examen session juin 2022 (soit 26 jeunes sur 26)
- 98%: taux de persévérance en formation par an
- 8%: taux de rupture des contrats d'apprentissage
- A 6 mois après sortie de formation session 2021 :

67% En formation

29% En emploi

🕢 Apprentissage jusqu'à 30 ans 4% Autres Contrat de professionnalisation

Autres (ex: formation pour adultes...)

Durée

Statuts

Rentrée en Septembre

- CAP 1ère année: 13 semaines de formation
 CAP 2ème année: 13 semaines de formation L'ensemble de la formation doit être suivi

Rythme de l'alternance

- 1 semaine à la MFR
- 2 semaines en entreprise

LA FORMATION EN ENTREPRISE

Types d'entreprises d'accueil Objectifs/Compétences développées

Magasin spécialisé, Hypermarché, Supermarché, Hard-discount, Petite surface de proximité, Grand magasin, Magasin Traditionnel: Sport, Multimédia, Boulangerie, Prêt-à-porter, Bricolage, ...

- Accueillir, informer, conseiller le client
- Présenter et mettre en valeur les produits
- Maintenir l'état marchand du rayon
- Fidéliser les clients et recevoir les réclamations
- Participer au suivi des commandes, des produits de la réception à l'expédition
- Réceptionner les produits et tenir les réserves
- Tenir la caisse
- Assurer l'hygiène du point de vente

LA FORMATION EN MFR

Evaluation théorique et pratique tout au long de la formation

Professionnel

- Commerce
- Vente
- Hygiène alimentaire
- Prévention santé Environnement
- Environnement Économique et Juridique

Général

- Langues vivantes (Anglais-Espagnol)
- Histoire-géographie-Enseignement Moral et Civique Mathématiques Physique Chimie Éducation Physique et Sportive

Activités liées à l'alternance

- Préparation de l'étude
- Mise en commun
- Interventions et visites liées aux thèmes
- Entretiens individuels
- Accueil et bilan de semaine

MFR La Louisière

25 Rue de Beaurepaire - BP 434 85504 LES HERBIERS Cédex

Contactez-nous!

- © 02 51 91 29 29
- mfr.cfa.louisiere@mfr.asso.fr
- www.cfalalouisiere.fr











