

BAC PRO MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

A la MFR La Louisière

EN 3 ANS

Ou BAC PRO en 2 ans - Condition d'accès : Avoir un diplôme égal ou supérieur à un niveau III (CAP)

Option A :
Animation et gestion de l'espace commercial
Option B :
Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale

Un tremplin pour devenir :



- Vendeur/Conseil magasin
- Animateur commercial
- Responsable de rayon

Poursuites d'études possibles :

- BTS MCO NDRC
- Formation CQP ou interne aux entreprises

Examen

- Diplôme d'État de niveau IV délivré par le ministère de l'Éducation Nationale à partir de contrôle continu en cours de formation (CCF) et d'épreuves ponctuelles en fin de formation - RNCP: N°38399
- RCP (Reconnaissance de Compétences Professionnelles)

Pré-requis :

- Être issu d'une 3ème ou d'un CAP ou d'une seconde
- Signer un contrat d'apprentissage

Conditions d'admission et délais d'accès :

Après retour du dossier de candidature, entretien de recrutement, réponse sous 20 jours ouvrables

Tarif et conditions générales de vente

Formation par apprentissage gratuite
Frais liés à la vie résidentielle (restauration, hébergement) et de fonctionnement: de 191€ à 212€/mois de septembre à juin selon le niveau
Arrhes à verser à l'inscription : 30.00€ (remboursables en cas d'annulation)

Accessibilité Handicap

Bâtiment aux normes d'accessibilité aux personnes à mobilité réduite.
Accès à la formation: nous consulter pour étudier la faisabilité avec notre référent handicap, Mme Aurélie VERGNAULT - 02 51 91 29 29.

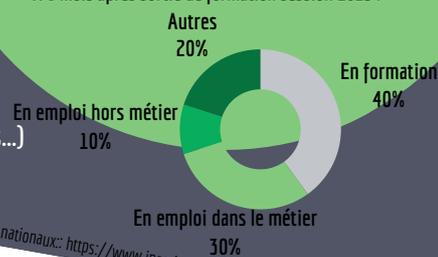


Statuts

- ✓ Apprentissage jusqu'à 30 ans
- ✓ Contrat de professionnalisation
- Autres (ex: formation pour adultes...)

Quelques chiffres...

- 96% de réussite à l'examen session juin 2023 (soit 22 jeunes sur 23 - 100% de présence à l'examen)
- 94% : taux de persévérance en formation par an
- 2% : taux de rupture des contrats d'apprentissage
- A 6 mois après sortie de formation session 2023 :



Statistiques - Indicateurs nationaux: <https://www.inserjeunes.education.gouv.fr/diffusion/accueil>

Durée

Rentrée en Septembre

- Seconde: 14 semaines en formation
- Première: 19 semaines en formation
- Terminale: 20 semaines en formation

L'ensemble de la formation doit être suivi.

Rythme de l'alternance

- 1 semaine à la MFR
- 1 à 2 semaines en entreprise

LA FORMATION EN ENTREPRISE



Types d'entreprises d'accueil Objectifs/Compétences développées

Entreprise de distribution des secteurs alimentaires, grande surface spécialisée, magasin traditionnel: prêt-à-porter, boulangerie, sport, multimédia, bricolage...



- Conseiller, vendre et fidéliser le client
- Approvisionner son rayon
- Connaître son produit et les techniques de vente liées aux spécificités du type de commerce
- Organiser une animation commerciale

LA FORMATION EN MFR



Evaluation théorique et pratique tout au long de la formation

Professionnel

- Technique de vente
- Animation commerciale
- Gestion commerciale
- Informatique
- Economie-droit
- Prévention-santé-environnement

Général

- Français
- Langues vivantes (Anglais-Espagnol)
- Histoire-géographie
- Mathématiques
- Arts appliqués
- Éducation Physique et Sportive

Activités liées à l'alternance

- Préparation de l'étude
- Mise en commun
- Interventions et visites liées aux thèmes
- Entretiens individuels
- Accueil et bilan de semaine



MOBILITÉ INTERNATIONALE

- ★ Erasmus + : Stage de 2 semaines dans un pays Européen & Voyage d'étude : 1 semaine

LA
Louisière
COMMERCE
& VENTE



MFR
CULTIVONS LES RÉUSSITES

MFR La Louisière
25 Rue de Beaurepaire
85500 LES HERBIERS

Contactez-nous !

- ☎ 02 51 91 29 29
- ✉ mfr.cfa.louisiere@mfr.asso.fr
- 🌐 www.cfalouisiere.fr

